

54296 Trier · Deutschland | Remote

SOCIAL MEDIA MANAGER M/W/D

Als Social Media Manager kommunizierst Du mit unserer Zielgruppe in den sozialen Netzwerken. Du machst unsere Marken auf Facebook, Instagram, YouTube und Co. bekannt und baust unsere Community weiter aus



DEINE AUFGABEN

- Selbstständige Konzeption der Social Media Strategie, Erstellung und Pflege des Content Plans
- Strategische und operative Steuerung sämtlicher Social Media Kampagnen sowie Kanäle (Facebook, Instagram, YouTube, u.v.m.)
- Response- und Community Management auf allen Kanälen unter Berücksichtigung des Tone of Voice
- Enge Zusammenarbeit mit dem Online Marketing, der Online Redaktion sowie dem Design Team und unseren Produktmanagern
- Steuerung organischer sowie gesponsorte Inhalte auf allen Kanälen, Affiliate Marketing
- Analyse der Influencer-Landschaft, Identifikation von Trends und Akquise geeigneter reichweitenstarker, zielgruppenspezifischer Influencer
- Pflege und Aufbau von Kooperationen mit Influencern, u. a. Zusage von Produkten an Influencer im Zusammenhang mit Marketingkampagnen (physische PR)
- Steuerung und Kontrolle über provisionsbasierte Umsätze von Kooperationspartnern (Blogs, Amazon Affiliate, Influencer, Verlage)
- Review Management, Prüfung sämtlicher Unternehmens- und Produktbewertungen, Kommentierung und Weitergabe an das Produktmanagement

DEIN PROFIL

- Ausbildung oder Studium im Bereich Marketing/Online Marketing/Social Media/Kommunikationswissenschaften/Digitale Medien
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Social Media Management
- Sehr gute konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Hohe Internet- und Social Media- Affinität, Überblick zu den aktuellen Trends, gutes Gespür für den Umgang mit Followern
- Sicherer Umgang mit den relevanten KPIs, Kennzahlen und Tools
- Kreativer Teamplayer mit Gestaltungsanspruch
- HTML-Kenntnisse und Erfahrung in der Arbeit mit Content-Management-Systemen von Vorteil
- Selbstständige und engagierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse, sowie gute Englischkenntnisse

ÜBER UNS

Von unserem Standort in Trier beliefern wir Kunden aus Industrie und Handwerk sowie Privatkunden europaweit mit Werkzeugen aus den Bereichen Sägen, Trennen, Bohren und Schleifen.

Neben dem Vertrieb diverser namhafter Marken wird unser Produktportfolio verstärkt mit unseren Eigenmarken ausgebaut. Als moderner und innovativer E-Commerce Fachhandel hegen wir hohe Ansprüche an Content, Marketing, Design und IT. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden wird unser Team stets durch Spezialisten erweitert.

Getrieben von einer hohen Marktdynamik stellen wir uns gemeinsam mit voller Kraft neuen Herausforderungen.



WAS WIR DIR BIETEN

- * Mit uns an die Spitze! Bei uns gibt es viele Karrierewege und Entwicklungsmöglichkeiten für Dich – was Du noch nicht kannst, bringen wir Dir bei!
- * Spannende Aufgaben und interdisziplinäre Projekte in einem innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- * Großer Gestaltungsspielraum in einer abwechslungsreichen Tätigkeit mit kurzen Entscheidungswegen
- * Option auf regelmäßige Mobile-Office Tage
- * Exklusive Mitarbeiterrabatte
- * Kostenlose Getränke
- * Kollegiale, respektvolle und familienfreundliche Unternehmenskultur
- * Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden und wirtschaftlich stabilen Unternehmen
- * Attraktive Vergütungsmodelle inklusive Sozialleistungen in unbefristeter Anstellung

INTERESSE GEWECKT? PRIMA!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an

bewerbung@gemax-werkzeuge.de

DEIN ANSPRECHPARTNER

Du hast offene Fragen zum Stellenangebot? Melden dich telefonisch bei deinem Ansprechpartner:

Frau Nina Rotermund

+49 (0)651 98126 504

ONLINE-BEWERBUNG

Du möchtest unsere Stellenanzeigen online ansehen?



MEHR ÜBER UNS

Du möchtest mehr über uns erfahren? Besuche uns auf unserer Webseite:

