

54296 Trier · Deutschland | Remote

ONLINE MARKETING MANAGER M/W/D

Als Online Marketing Manager leitest Du sämtliche Marketingkampagnen des Unternehmens und sorgst für eine positive Umsatzentwicklung durch eine gezielte Kundenansprache



DEINE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Steuerung & Umsetzung diverser Online-Marketing-Aktivitäten, dazu zählen Influencer- / Social Media- / Newsletter- Marketing, Verfassen von Blogbeiträgen, Erstellen von Landingpages sowie Retargeting (Facebook, Ads, ...)
- Eigenverantwortliche Steuerung der Google Ads, Bing Ads & Amazon PPC Aktivitäten, mit Unterstützung durch interne & externe KollegInnen
- Entwicklung, Konzeption und Umsetzung von kanalübergreifenden Kampagnen
- Neukundengewinnung sowie Kundenbindung über gezielte E-Mail-Marketing-Kampagnen sowie Entwicklung neuer Kommunikationsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit dem Team Content-sowie Produktmanagement und Design
- Unterstützung des Content Management Teams insbesondere bei der Suchmaschinenoptimierung (SEO)
- Durchführung von Analysen und Optimierungen mithilfe von Website-Analysertools
- Überwachung sämtlicher Maßnahmen, Durchführung von Erfolgsmessungen und Erstellung von Reportings
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

DEIN PROFIL

- Ausbildung oder Studium mit Schwerpunkt Online Marketing
- Mehrjährige Erfahrung im Online Marketing
- Hohe Internetaffinität, kontinuierliche Weiterbildung im Bereich SEO / neue Trends
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Website Analysen, Suchmaschinen- und Conversion Rate-Optimierung, Durchführung von Erfolgsmessungen
- Professionelle Anwendung von Google Analytics, Amazon Sellercentral, Helium 10
- Klare und verbindliche Kommunikation sowie Freude an der teamübergreifenden Zusammenarbeit
- Selbstständige sowie strukturierte Arbeitsweise und ein gutes technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit Shopware, Amazon und den Microsoft Office Tools ist wünschenswert
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, sowie gute Englischkenntnisse

ÜBER UNS

Von unserem Standort in Trier beliefern wir Kunden aus Industrie und Handwerk sowie Privatkunden europaweit mit Werkzeugen aus den Bereichen Sägen, Trennen, Bohren und Schleifen.

Neben dem Vertrieb diverser namhafter Marken wird unser Produktportfolio verstärkt mit unseren Eigenmarken ausgebaut. Als moderner und innovativer E-Commerce Fachhandel hegen wir hohe Ansprüche an Content, Marketing, Design und IT. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden wird unser Team stets durch Spezialisten erweitert.

Getrieben von einer hohen Marktdynamik stellen wir uns gemeinsam mit voller Kraft neuen Herausforderungen.



WAS WIR DIR BIETEN

- * Mit uns an die Spitze! Bei uns gibt es viele Karrierewege und Entwicklungsmöglichkeiten für Dich – was Du noch nicht kannst, bringen wir Dir bei!
- * Spannende Aufgaben und interdisziplinäre Projekte in einem innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- * Großer Gestaltungsspielraum in einer abwechslungsreichen Tätigkeit mit kurzen Entscheidungswegen
- * Option auf regelmäßige Mobile-Office Tage
- * Exklusive Mitarbeiterrabatte
- * Kostenlose Getränke
- * Kollegiale, respektvolle und familienfreundliche Unternehmenskultur
- * Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden und wirtschaftlich stabilen Unternehmen
- * Attraktive Vergütungsmodelle inklusive Sozialleistungen in unbefristeter Anstellung

INTERESSE GEWECKT? PRIMA!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an

bewerbung@gemax-werkzeuge.de

DEIN ANSPRECHPARTNER

Du hast offene Fragen zum Stellenangebot? Melde dich telefonisch bei deinem Ansprechpartner:

Frau Nina Rotermund

+49 (0)651 98126 504

ONLINE-BEWERBUNG

Du möchtest unsere Stellenanzeigen online ansehen?



Scan me

MEHR ÜBER UNS

Du möchtest mehr über uns erfahren? Besuche uns auf unserer Webseite:



Scan me

